

MODEL NORMALITZAT PER ALS PREMIS A LA PROMOCIÓ DE L'EMPREDORIA PER A PROJECTES EMPRESARIALS

EQUIP EMPREDOR

Persona de contacte

Nom

Cognoms

DNI

Correu electrònic

Telèfon

Altres empredors

Nom

Cognoms

DNI

Correu electrònic

En cas d'empresa creada

Raó social

NIF

Adreça

Codi postal

Municipi

Representant legal de l'empresa

Càrrec

Web

PROJECTE

Nom del projecte / empresa

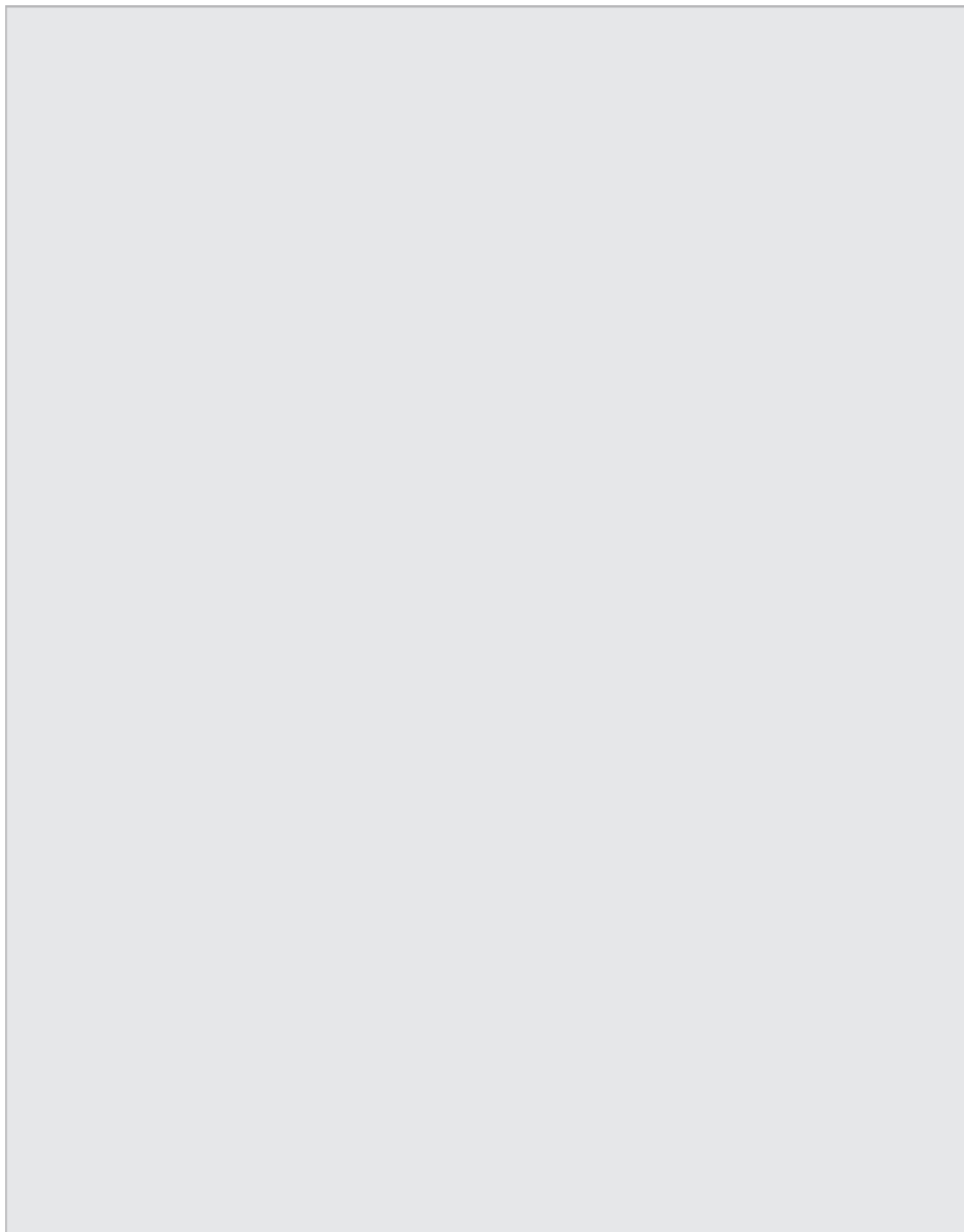
Empresa creada

SÍ NO

Data alta censal (en cas d'estar creada)

1. Presentació del projecte que inclogui origen i evolució del projecte, equip promotor i de la idea

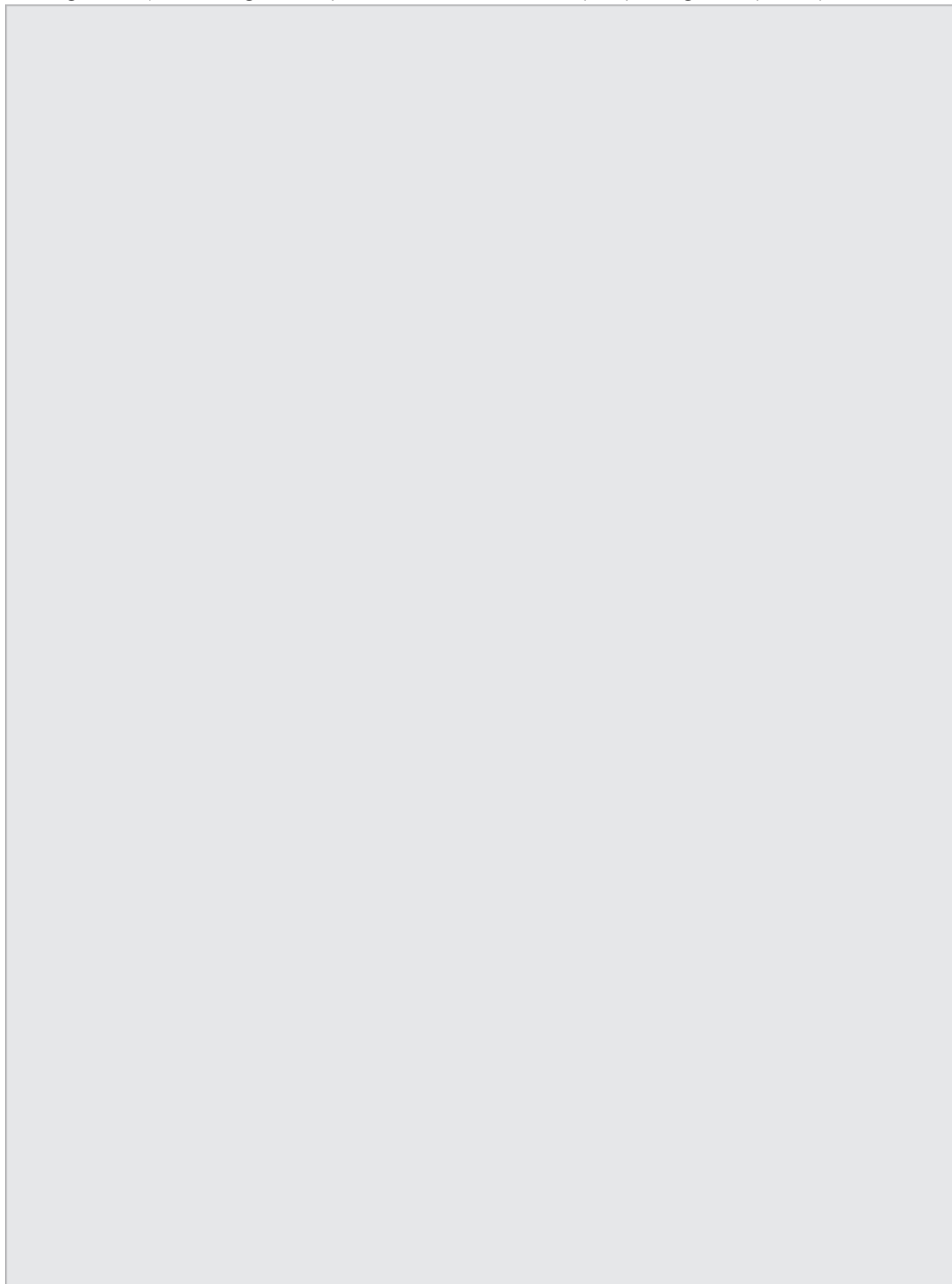
2. Pla de màrqueting (proposta de valor, descripció de producte // servei ofertat i preus, anàlisi de l'entorn i del mercat, pla de comunicació i atenció al client en la postvenda).



3. Pla de producció (procés de producció i operacions, infraestructura equipament i organigrama)

- *Quins passos seguiràs per elaborar el teu producte i prestar el teu servei?*
- *Quines tecnologies (eines, ordinadors, maquinària, etc...) utilitzaràs?*
- *Quins són els costos del producte?*

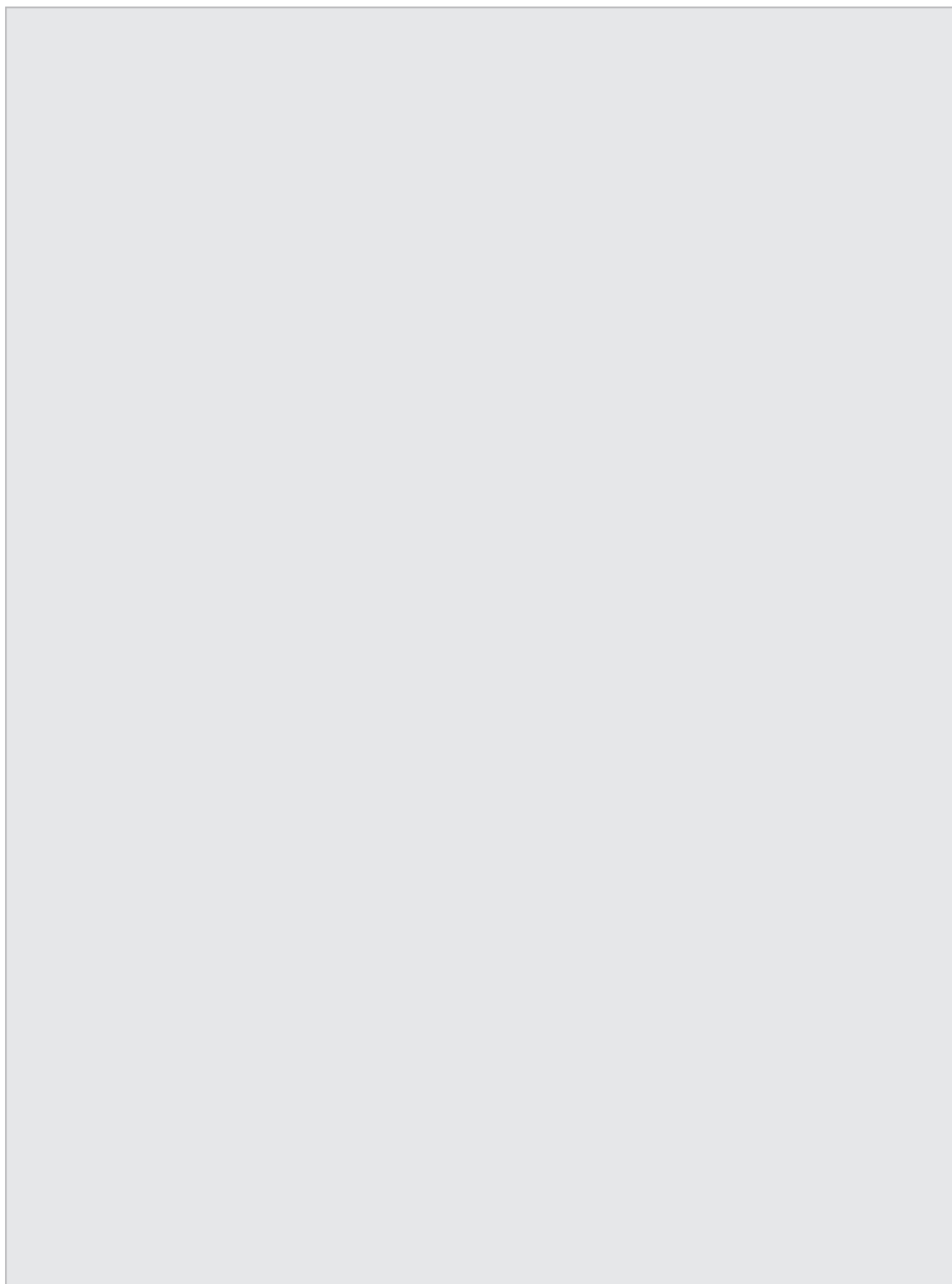
4. Pla organització (estructura organitzativa, planificació de recursos humans i polítiques de gestió de personal)



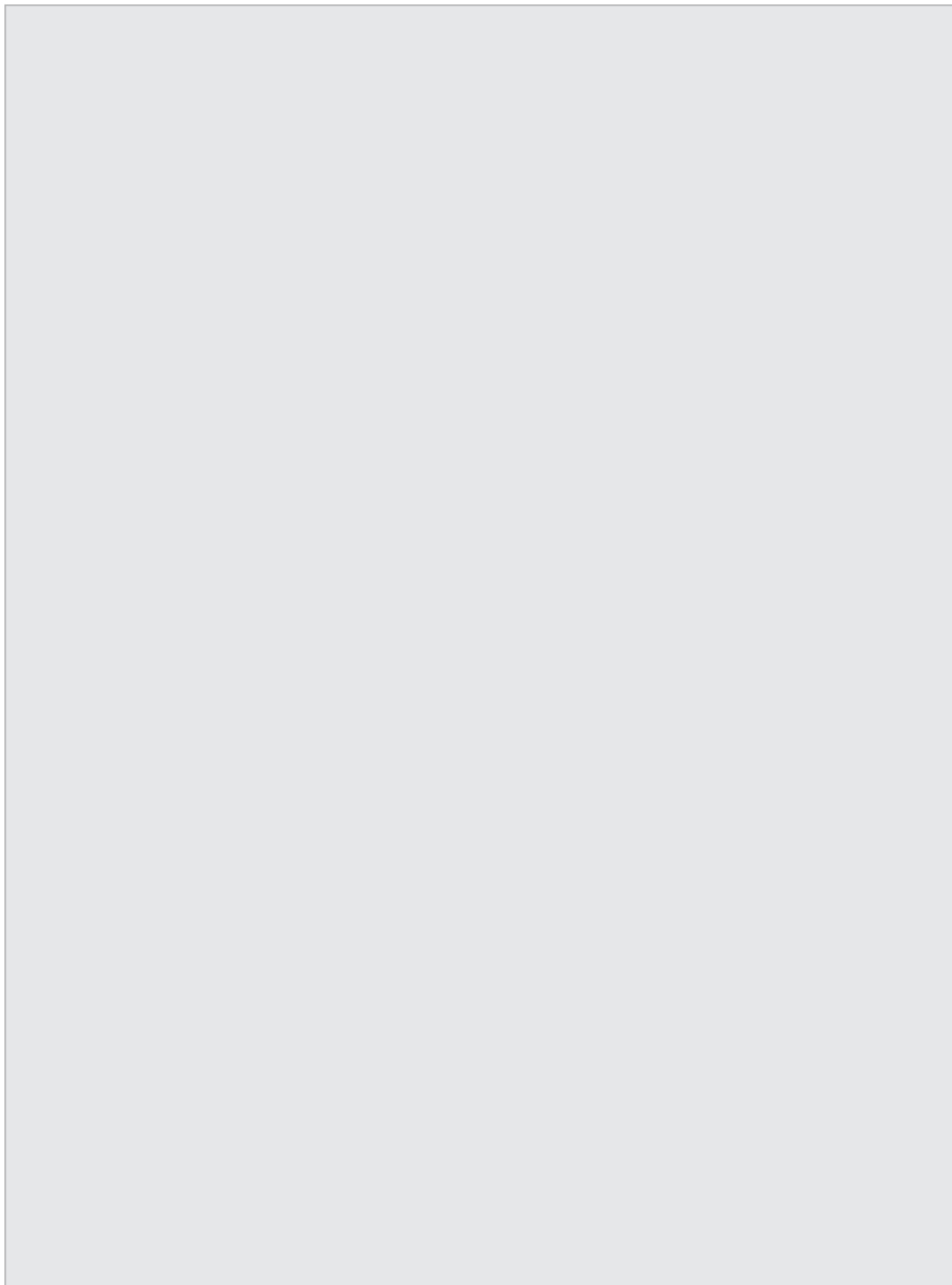
5. Pla jurídic-fiscal (forma jurídica, obligacions fiscals i de cobertura de responsabilitats marques i patents).

6. Pla Econòmic-Financer (pla d'inversions, pla de finançament, previsió de tresoreria, previsió de compte de resultats, punt d'equilibri i balança de situació).

- Quina inversió necessites per l'any 2019? Desglossa-ho per conceptes.
- Heu arribat al punt d'equilibri despeses/ingressos? SI/NO. Quan hi heu arribat?
- Previsió de vendes de l'any 2019. En euros i en unitats.
- Previsió de vendes a tres anys vista.



7. Anàlisi Dafo



A continuació us fem un seguit de preguntes que cal contestar d'acord a la informació que conté el Pla d'Empresa. És a dir, si per exemple a la primera pregunta contestes "Fase prova pilot", aquesta fase ha d'estar explicada en el pla d'empresa. Un altre exemple seria, si a la pregunta 3, contestes "Tenim previst un creixement dels 20% del primer al segon any", aquesta dada s'ha de reflectir a les taules del pla econòmic financer.

A. Anàlisi del model de negoci i previsions de creixement

1. Capacitat d'implementació de la idea de negoci: oportunitat i possibilitats reals de penetració en el mercat potencial.

- És un producte/servei que ja existeix al mercat, amb nombrosa competència
- És un producte/servei que ja existeix al mercat, però sense massa competència
- És un producte/servei nou que pot generar resistències en la seva compra o us
- És un producte/servei nou que cobreix una necessitat concreta i amb gran potencial de clients

2. Potencial de creixement de l'empresa i capacitat d'expansió

- Tenim previst un creixement del 20% del primer al segon any
- Tenim previst un creixement del 21 al 49% del primer al segon any
- Tenim previst un creixement del 50 al 99% del primer al segon any
- Tenim previst un creixement del 100% o més del primer al segon any

3. Viabilitat econòmica a partir de la constitució de l'empresa

- Es preveu facturar /o s'ha facturat a partir de l'any
- Es preveu facturar /o s'ha facturat en els primers 6 mesos
- Es preveu facturar /o s'ha facturat des de l'inici de l'activitat
- Abans d'iniciar l'activitat ja tenim pressupostos / comandes / campanyes de crowdfunding acceptades pendents de servir o executar

4. Viabilitat financera

- Actualment no tenim recursos financers suficients per iniciar l'activitat
- Actualment estem en la fase de cerca de finançament mitjançant amics/familiars
- El projecte és viable a través de recursos externs (entitats bancàries/finançament alternatiu)
- El projecte és viable amb recursos propis

5. Valoració dels objectius lligats a la millora social. Marca aquells aspectes que es treballen en el Pla d'empresa.

- Gènere
- Col·lectius en risc
- Impacte ambiental
- Forma cooperativa
- Altres

B. Innovació i originalitat del projecte

6. Descripció del valor afegit del projecte (màxim 200 paraules)

C. Equip Emprenedor

7. Dedicació de l'equip empenedor al projecte:

- Cap empenedor dediquem el 100% del nostre temps al projecte
- Cap empenedor dediquem el 100% del nostre temps al projecte però tenim data concreta d'incorporació
- Algun membre de l'equip empenedor dedica el 100% del seu temps al projecte
- Tot l'equip empenedor dedica el 100% del seu temps al projecte

8. Coneixements i experiència en l'àmbit del projecte empresarial en relació al producte o servei. Complementarietat de l'equip en aquests coneixements i experiència.

- Cap membre del equip te coneixements ni experiència en aquesta àmbit
- Algun membre del equip te coneixements o experiència de màxim dos anys en aquesta àmbit
- Algun membre del equip te coneixements o experiència de més de dos anys en aquesta àmbit
- Algun membre del equip té coneixements i experiència de més de dos anys

9. Coneixements i experiència en direcció i gestió empresarial. Complementarietat de l'equip en aquests coneixements i experiència.

- Cap membre del equip te coneixements ni experiència en direcció i gestió empresarial
- Algun membre del equip te coneixements o experiència fins a dos anys en direcció i gestió empresarial
- Algun membre del equip te coneixements o experiència de mes de dos anys en direcció i gestió empresarial
- Algun membre del equip te coneixements i experiència de mes de dos anys en direcció i gestió empresarial.

10. Competències emprenedores els integrants de l'equip més enllà de l'àmbit empresarial (màxim 200 paraules)

D. Potencial creació de llocs de treball i qualitat dels mateixos**11. Número de llocs de treball directes que es crearan:**

- Lloc de treball només per l'equip emprenedor
- Llocs de treball per l'equip emprenedor i 1 o 2 persones
- Llocs de treball per l'equip emprenedor i 3 o 4 persones
- Llocs de treball per l'equip emprenedor i 5 o més persones.

DECLARACIÓ RESPONSABLE

_____ amb DNI _____ en qualitat de beneficiari

DECLARA:

- Que són certes les dades que figuren a la present candidatura.
- Que dóna el seu consentiment perquè les dades personals que figuren al present document es puguin integrar en la base de dades de l'Ajuntament de Tarragona i ser emprades per aquest ens amb els fins previstos en l'Ordenament Jurídic, de conformitat amb el que disposa la Llei 15/1999, de 13 de desembre, de protecció de dades de caràcter personal.
- Que no es troba inclòs en cap de les circumstàncies recollides a l'article 13 de la Llei 38/2003 general de subvencions, que impedeixen obtenir la condició de beneficiari. Que als efectes del que disposen els articles 18, 19 i 24 RD 887/2006, de 21 de juliol (BOE de 25 de juliol), pel qual s'aprova el Reglament de la Llei 38/2003 general de subvencions, declara sota la seva responsabilitat que l'esmentada persona es troba al corrent de les seves obligacions tributàries i front a la Seguretat Social, i en el pagament de les obligacions per reintegrament de subvencions.
- Que accepta que, en endavant, les notificacions de deficiències i requeriments d'informació complementària es facin mitjançant correu electrònic.
- Que en cas de constituir-se una nova empresa, que no prové de la transformació jurídica d'una empresa preexistent i que en constituir-se no superarà els 10 treballadors i que fixarà el domicili fiscal i el centre de treball (si s'escau) a l'àrea d'influència de Tarragona (entesa com el Baix Penedès, l'Alt Camp, el Baix Camp o el Tarragonès).

_____, _____ de _____ de 2019

Signatura del beneficiari